



投资者简报 · 2026年9月

科特迪瓦

十大投资机遇

一份114.8万亿非洲法郎的国家发展计划，其中约70%预期由私人资本提供。
本报告梳理这笔资金的投向。

Ofori Law Africa LLP编制 · 阿比让 · OHADA

为什么是科特迪瓦，为什么是现在

一个接近千亿美元的经济体，增速约为撒哈拉以南非洲平均水平的1.5倍；背靠17国统一的法律体系，并拥有一份明确围绕私人投资者设计的国家发展计划。

6.5%

2025年实际GDP增长

撒哈拉以南非洲平均为4.5%

998亿美元

2025年名义GDP

西非经货联盟第二大经济体

800亿美元

国家发展计划融资意向

2026年7月磋商小组会议宣布

0.1%

2025年通胀率

2022年为5.2%

BB / Ba2

主权评级，展望稳定

惠誉2025年12月由BB-上调至BB

3,270万

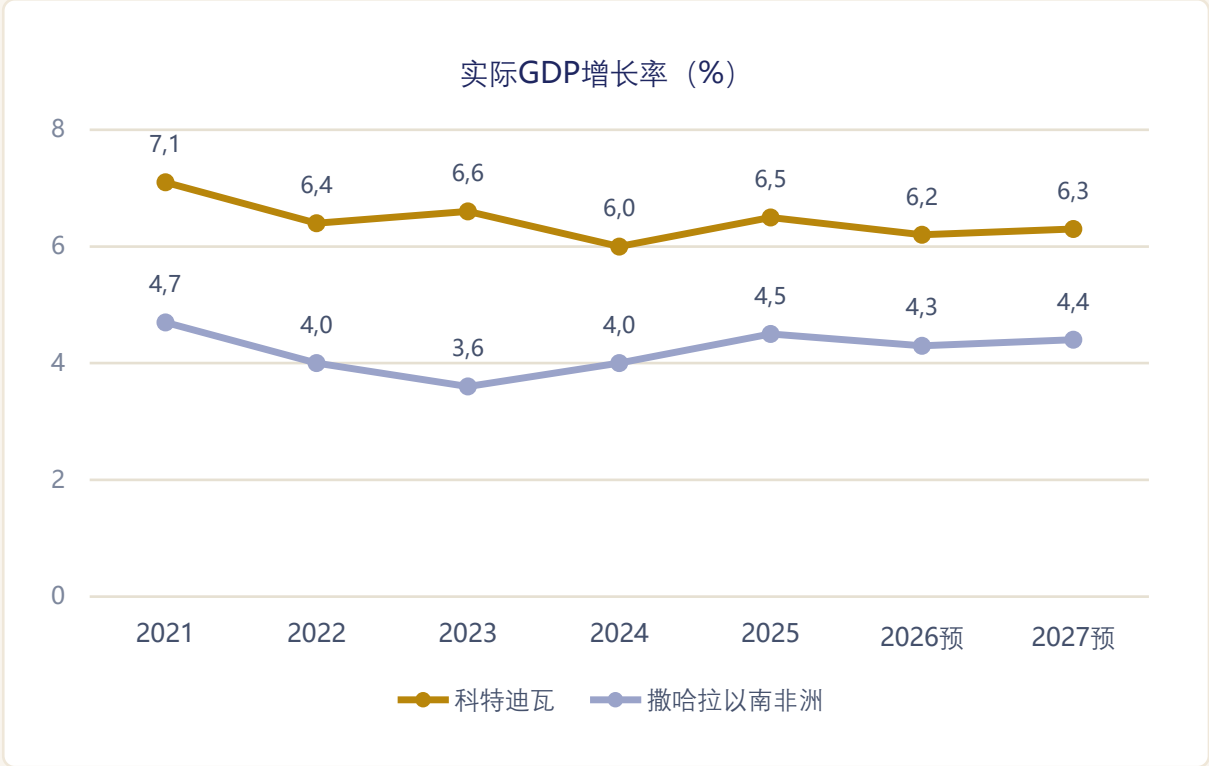
人口

35岁以下人口占75.6%

宏观基本面



连续五年增速保持在6%及以上，通胀几近于零，债务率持续下降，IMF项目接近完成——而这份国家计划明确把私人资本列为主要出资方。



- **一份为私人资本而设计的计划**
《2026—2030年国家发展计划》总投资约114.8万亿非洲法郎（约2,060亿美元），其中约70%预期来自私人部门。2026年7月8日至9日阿比让磋商小组会议上宣布的融资意向达800亿美元。
- **三大评级机构均给予相当于BB / Ba2的评级，展望稳定**
惠誉于2025年12月将评级由BB-上调至BB，认为该国在2025年10月平稳完成大选后，已摆脱以往大选引发重大社会动荡的局面。
- **IMF项目执行顺利**
第六次EFF/ECF审查于2026年6月24日完成，拨付约8.328亿美元。2025年财政赤字处于西非经货联盟3%的上限；税收占GDP比重为14.9%，中期目标18%。
- **公共债务持续下行**
2025年底为GDP的56.3%，低于2024年的59.5%，预计2027年降至54.0%（IMF《世界经济展望》）。

投资者真正买下的，是这套法律平台

科特迪瓦不是一个单一国家的赌注。它是一个17国统一法律空间的入口——而管辖这一空间的最高法院就设在阿比让。

17

OHADA成员国

一套统一法——公司法、担保、破产、强制执行、仲裁、会计——在超过3.5亿人口的区域内一体适用。一次架构设计，可复制至全区域。

CCJA

最高司法机关，设于阿比让

共同司法与仲裁法院在OHADA法项下高于各成员国上诉法院；与一般终审法院不同，它直接就实体问题作出裁判，而非发回重审——省去整整一轮诉讼。

24小时

公司设立

通过一站式窗口与225invest.ci平台办理。国家发展计划记载：建筑许可由347天缩短至26天，电力接入由55天缩短至28天。

54.4

2025年B-READY得分

在世界银行接替《营商环境报告》的评估中，位列非洲第10，高于2024年的52.67。《投资法典》（2018-646号法令，经2024-857号法令修订，2024年9月30日起施行）设申报制与核准制两条通道，优惠按地区分级。

阿比让同时是非洲开发银行与西非区域证券交易所（BRVM）所在地。截至2026年9月3日，BRVM总市值约33.8万亿非洲法郎；仅股票板块即于2026年8月首次突破20万亿非洲法郎，年内涨幅超过50%。仲裁可依OHADA统一法进行，可提交CCJA，也可由科特迪瓦仲裁院受理；该国自1991年起即为《纽约公约》缔约国。

机遇全景

资本可以进入的十个方向

取自《2026—2030年国家发展计划》，按三项标准筛选：政府自己已量化的缺口、已投入的公共资金或已出台的政策，以及投资者能够真正落地的进入路径。



十大机遇一览



按“产出规模”与“本地留存”之间的差距排序。

01 可可与咖啡加工 本地研磨率42%，尚有58个百分点空间	02 腰果、橡胶与油棕 腰果本地加工率由12.2%升至43%	03 石油与天然气 Baleine 25亿桶；Calao南约14亿桶油当量	04 电力与可再生能源 现装机3,019兆瓦，2030年目标5,000兆瓦	05 黄金与关键矿产 在比里姆绿岩带潜力中占35%
06 蛋白质经济 2023年蛋白质进口5,970亿非洲法郎	07 住房与建材 住房缺口827,753套	08 港口、物流与走廊 2024年海运货运量4,750万吨	09 数字经济与金融科技 2,600万个移动支付账户	10 旅游与酒店 630万人次，较2020年增长276%

可可与咖啡加工

科特迪瓦生产全球约38%的可可，却仍以原豆形式出口其中大部分。政府原定2025年实现100%本地研磨，目前仅达42%，并在计划文本中承认这一目标不会实现。这一缺口是全国规模最大且已被量化的加工机会——而弥补它的激励措施早已立法确立。

185万吨

2024/25年度可可产量，占全球38%，世界第一（ICCO）

42%

2023/24年度本地研磨率，目标为100% [PND]

15%

2024年咖啡本地加工比例 [PND]

- 每加工一公斤可可补贴35非洲法郎，上限5万吨；出口单一税（DUS）实行差别税率，向加工产品倾斜。
- 国家产量中划出固定份额专供本地加工商；已签署七份研磨协议，覆盖67.8万吨。
- 田头收购价2021至2025年间上涨239%，由每公斤825非洲法郎升至2,800非洲法郎——种植端具备了投入品质的资金能力。
- 单产平均约每公顷400公斤，原豆产量2020至2024年间下降13%——更新种植与提高单产本身就是另一项独立的投资主题。

法律进入路径

与咖啡可可委员会签订加工协议；申请《投资法典》核准；取得Akoupé-Zeudji PK24工业园区用地（TRANSCAO综合体已于2025年投产，产能5万吨，可扩至11万吨）；满足可追溯性与欧盟零毁林法规的合规要求。

腰果、橡胶与油棕

三大世界级作物，加工环节均有余量，而国家已投入财政资金填补。腰果本地加工率五年间由12.2%升至43%，政府目标是2030年超过50%。但已建成加工产能仅40万吨，只相当于2024年944,673吨产量的四成出头——瓶颈在产能本身，而不在原料。

944,673吨

2024年腰果产量，世界第一 [PND]

43%

2025年本地加工率，2020年为12.2%

第3位

全球天然橡胶产量排名 [PND]

- 腰果：每加工一公斤补贴400非洲法郎；原料采购可获20%至25%的银行贴息；国家产量的10%定向配给加工企业。
- 配套土地已经就绪：2024年建成科罗戈（25公顷）、邦杜库（15公顷）、塞盖拉（15公顷）三处腰果专属园区，科罗戈ZAICO园区运行产能为6万至8万吨。
- 橡胶：2022至2024年间签署28份加工协议，覆盖861,206吨；该产业2023年产值约5,000亿非洲法郎，直接就业33万人。
- 油棕单产差距达4至5倍——村社种植园每公顷4至5吨果串，工业化种植园为20至25吨。

法律进入路径

与棉花腰果委员会或APROMAC签订协议；在专属农业工业园区取得土地；依2023年农村土地系列法令及AFOR确权计划，搭建订单农户与土地权属结构。

石油与天然气

Baleine用三年时间使该国从边缘产油国成为具备可信度的上游油气产地；2026年2月宣布的Calao南，是该国历史上第二大发现。Baleine第三期已于2026年5月25日作出最终投资决定。围绕这两个项目的供应商机会，是由法律确定的，不是酌情给予的。

6万桶/日

Baleine当前产量，另有8,000万立方英尺/日天然气（Eni）

15万桶/日

Baleine第三期目标，2026年5月25日FID（Eni）

约14亿桶油当量

Calao南：最高5万亿立方英尺天然气及4.5亿桶凝析油（Eni）

- 作业者称Baleine为非洲首个上游净零（范围一与范围二）项目，由Eni与Petroci、Vitol共同开发，SOCAR于2026年1月商定入股10%。
- 计划将Baleine储量列为25亿桶；Calao南位于CI-501区块，Eni持股90%，Petroci Holding持股10%。
- 2011至2023年间，开采环节投入4.513万亿非洲法郎，勘探环节投入逾1.2万亿非洲法郎——产品分成与财税框架已经过大规模检验。
- 本地含量已经立法：2022年6月13日第2022-408号法律及2023年5月24日第2023-441号法令，为每个项目划定了明确且可融资的供应商空间。

法律进入路径

与Petroci签订产品分成合同；本地含量合规及与本土供应商组建合资公司；下游储运、分销与气电包销；国家发展计划以天然气自给并进而成为LNG出口方为目标。

电力与可再生能源

十年间装机翻了一番有余，2030年目标为5,000兆瓦，其中42%为可再生。当前电源结构中火电仍占66%，光伏仅1%——也就是说，新增可再生装机目标的绝大部分尚未落地。而科特迪瓦是西非少数几个电力净出口国之一：新增装机面对的是区域买家，不只是国内市场。

3,019兆瓦

现有装机容量，2011年为1,391兆瓦 [PND]

5,000兆瓦

2030年目标，可再生占42% (CI-Energies)

1% / 66%

当前电源结构中光伏与火电的比重 [PND]

- 2030年目标为可再生占42%，而计划本身更进一步，到期末达45%——当前水电为32.8%、光伏为1%。这个差距就是项目储备。
- 自1984年起即为净出口国：加纳（1984）、布基纳法索（2000）、马里（2012），以及2020年起经CLSG线路供电的利比里亚、塞拉利昂与几内亚。2024年出口7.3亿千瓦时，2023年峰值为10.52亿千瓦时。
- 输电先于发电建成：400/225/90千伏电网由2019年的6,122公里增至2024年的7,700公里，包括新建的400千伏“东部主干线”。
- 电力可及率达98.6%，实际接户率仅70.8%，已接入4,587,952户——“最后一公里”本身就是一块可切入的市场。

法律进入路径

与CI-Energies签订独立发电特许权与购电协议；适用PPP框架；《电力法典》；微电网与户用光伏特许经营；依2024年8月碳市场法令叠加碳资产与气候融资安排。

黄金与关键矿产

科特迪瓦在西非比里姆绿岩带中占有最大份额，却是几个主要分布国中勘探程度最低的一个。2025年产量创下纪录，三座新矿在建，而该国至今仍排在非洲前五之外——而这正是机会所在：资源禀赋已经证实，开采能力尚未建成。

35%

比里姆绿岩带黄金潜力占比 [PND]

59.3吨

2025年黄金产量，创纪录；2026年预计62吨

14 → 17

在产矿山数量，Koné、Doropo、Tanda三矿将投产

- 计划所载的禀赋对比：科特迪瓦占该绿岩带35%，布基纳法索22%、加纳19%、几内亚11%、马里10%、塞内加尔3%——而其已发放的许可证远少于上述各国。
- 许可证审批正在提速：勘探申请由2012年的120件增至2024年的约200件，采矿权由9个增至28个。
- 黄金之外：2024年锰产量达1,033,405吨，另有镍与铝土矿；面向能源转型的锂、钴与钨钼铁矿勘查活跃。
- 2024年矿业收入约1.3万亿非洲法郎（约21亿美元）；国家所得由2012年的195亿非洲法郎增至2023年的3,720亿非洲法郎。

法律进入路径

依2014年《矿业法典》（2014-138号法律，经2018年与2022年修订）申请勘探权与采矿权；矿业协议；按年营业额0.5%计提的地方发展基金；精炼与黄金收购牌照；手工采矿正规化合作。

蛋白质经济

该国在鸡蛋与禽肉上自给自足，其余几乎全靠进口。本国产量仅能满足动物与水产蛋白需求的49%，缺口每年需以外汇进口弥补。这是一项规模已被明码标出的进口替代机会，且市场尚无须撼动的既有龙头。

49%

2024年蛋白质需求的本国供给率 [PND]

5,970亿非洲法郎

2023年鱼类、肉类与乳制品进口额 [PND]

13%

乳制品需求的本地供给率——87%依赖进口 [PND]

- 乳制品：年消费约31万吨牛奶当量，本地产量仅37,545吨。计划将“缺乏本土龙头企业”列为关键制约之一——这一位置至今空缺。
- 水产：2023年进口4,550亿非洲法郎，捕后损耗超过30%，水产养殖仅占产量的9%；官方表示本国产量“完全可以翻一番”。
- 猪肉：87%依赖进口，2023年自波兰、巴西与德国进口逾9,600万美元——一个可直接替代的目标。
- 供需缺口在结构上持续扩大：肉类需求年增12%，产量年增11%；每年食品进口超过1.2万亿非洲法郎。

法律进入路径

依2023—2024年系列法令取得畜牧与水产养殖设施许可；在农业工业园区取得土地；与INTERLAIT、INTERAQUA与INTERPORCI等行业协会签署协议；冷链与加工环节可适用《投资法典》优惠。

住房与建材

全国需要827,753套住房，2024年交付了10,999套。城镇住房需求每年增长10%。政府已把这一缺口背后的建材市场规模测算为11.35万亿非洲法郎——计划中规模最大的单一市场测算——并且自己指明了缺失的一环：本地建材生产的工业化。

827,753套

住房需求总量 [PND]

11.35万亿非洲法郎

建材市场规模下限 [PND]

10,999套

2024年实际交付量 [PND]

- 到2030年，每年新增家庭将超过15.3万户，2050年将达17万户（世界银行，计划引用）。
- 融资架构已经就位：国家住房署（ANAH）、社会住房担保基金（FGLS）、完成增资的住房银行，以及针对水泥、螺纹钢与大理石开征的专项税。
- 计划直言其短板：“本地建材生产工业化程度不足”。
- 土地管理制度的整顿走在了需求前面：内地产权办理时限由314天压缩至全国统一的90天，ACD土地证书签发量由2013—2018全期约9,000份提升至2023年起每年超过34,000份。

法律进入路径

取得总统社会与经济住房计划（PPLSE）资格；与国家签订土地清理与一次配套（VRD）协议；适用《建筑与住房法典》（2019-576号法律）；采用FGLS增信结构；建材生产可适用《投资法典》。

港口、物流与走廊

阿比让与圣佩德罗是布基纳法索、马里与尼日尔的出海口。货运量四年增长58%，两港均可靠泊新巴拿马型船舶，而其后端的铁路与城市交通项目虽已明确，原则上也已落实资金，却大多尚未动工。

4,750万吨

2024年海运货运量，2020年为3,010万吨 [PND]

82,700公里

城际公路里程——占西非经货联盟路网的50% [PND]

+171%

航空客运量增幅，2020至2024年 [PND]

- 阿比让第二集装箱码头（2022）与粮食码头（2023）可在13.5米水深下接卸7万吨级新巴拿马型散货船。全港吞吐量已超过达喀尔的2,100万吨，正在逼近拉各斯。
- 航空货运是显而易见的缺口：计划测算全国年货运量不足5万吨，而埃塞俄比亚为100万吨——对一个出口生鲜产品的国家而言尤为突出。
- 铁路项目已经明确但尚未建设：阿比让—瓦加杜古—卡亚干线改造，以及新建圣佩德罗—曼线。
- 阿比让1号线地铁（37.4公里）已完成98%的征地，但工程进度仅11%，快速公交（BRT）尚处起步阶段——大部分建设工程尚未展开。

法律进入路径

港口特许经营与码头运营协议；计划明确指定PPP为公路融资路径；高速公路收费特许经营（收费站由2015年的3个增至9个）；经外贸一站式窗口办理物流与保税仓储许可。

数字经济与金融科技

移动支付覆盖82.7%的人口，光纤主干网已铺设四分之三。但流量价格是加纳的两倍以上，仅30%的中小企业实现数字化，而计划预计到2030年将有35%至45%的岗位需要数字技能。基础设施已经走在其承载的上层服务之前。

2,600万

移动支付账户——渗透率82.7% [PND / ARTCI]

5,207公里

已铺设国家光纤主干，规划总长7,000公里 [PND]

30%

已实现数字化的中小企业比例 [PND]

- 计划记载流量价格为每GB 1.48美元，加纳为0.61美元、尼日利亚为0.71美元——这一价差正是新增容量与竞争者的机会。
- 专门的初创企业法（2023-901号法律）、新的电子通信法（2024年6月6日第2024-352号法律），以及面向购置专利与新工艺的金融科技类中小企业的税收抵免，抵免比例由20%提高至30%。
- 2024年底提供电子货币服务的机构达20家，2021年为13家；移动通信用户基数为5,870万。
- 来自政府端的需求真实存在且尚未被满足：规划的200项行政手续中已有105项实现无纸化，其余仍待建设。

法律进入路径

向ARTCI申请电子通信与电子货币牌照；向BCEAO申请支付业务许可；适用2023-901号法律的初创企业制度；遵守经修订的2013-450号个人数据保护法及RGSSI信息系统安全规范。



旅游与酒店

旅游业占GDP的比重由2020年的1.5%升至2024年的8.6%——是全国恢复最快的部门。游客量增长276%，酒店客房数增长63.5%，而2022年起实施的强制评级标准，把一个此前基本非正规的市场推向了专业化。

630万人次

2024年游客量，2020年为167万人次 [PND]

8.6%

2024年占GDP比重，2020年为1.5% [PND]

86,845间

酒店客房数，较2020年增长63.5% [PND]

- 国际到访人数2020至2024年间增长约314%，由668,162人次增至2,763,496人次；国内旅游同步增长。
- 计划将科特迪瓦列为非洲商务旅游第三大目的地，仅次于尼日利亚与摩洛哥，并明确提出争取领先的目标。
- 2024年该行业从业人数达238,564人，2023年为170,320人；文化类企业数量2012至2024年间增长114%，由2,831家增至6,070家。
- 2022-55号法令使酒店与餐饮评级标准成为强制要求——这条质量底线保护的正是品牌运营商的投资。

法律进入路径

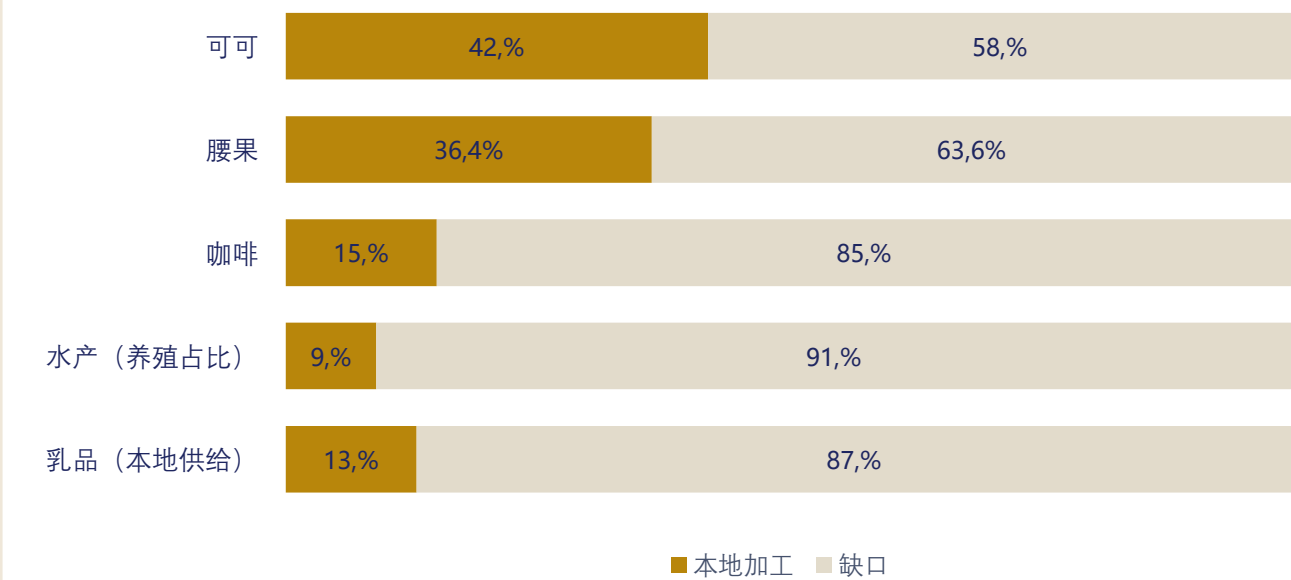
《旅游法典》及场所强制评级；《投资法典》核准与分区优惠；酒店管理与特许经营合同；已修缮国有资产相关的土地与特许经营安排。

价值从哪里流走



贯穿整份计划的同一个规律：产量世界级，本地留存却极少。每一处差距都是一个可投资的切入点，而且背后已有公共资金。

本地加工 / 本地供给比例（2024年，%）



这意味着什么

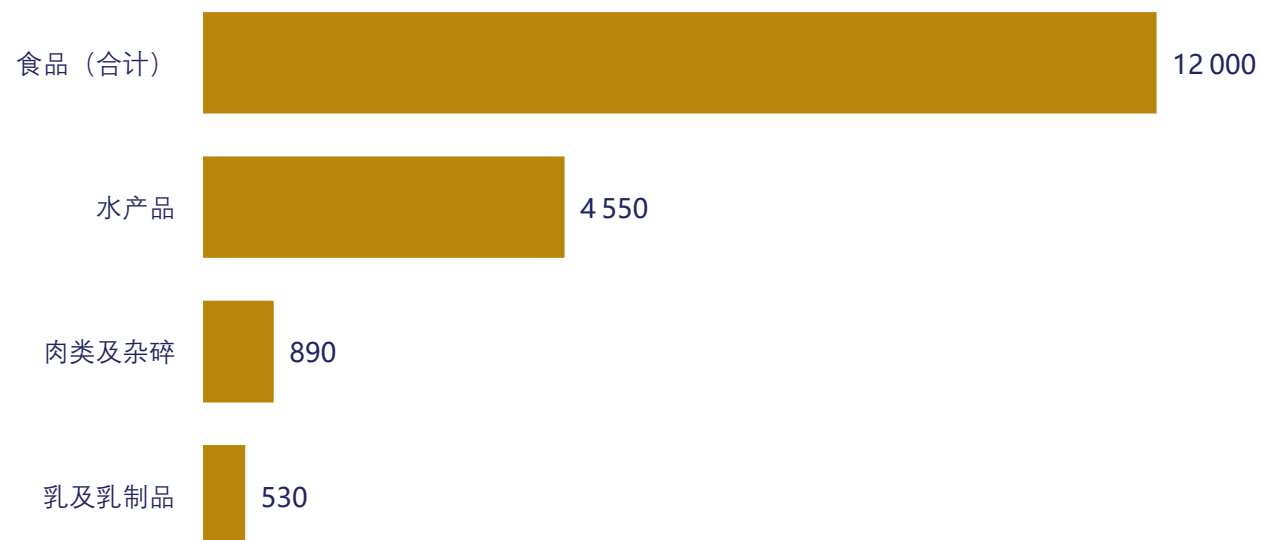
政府原定2025年可可100%本地研磨，计划文本已承认无法达成。腰果则更进一步：由2020年的12.2%提高到2025年的43%——这说明只要资本进场，激励措施是有效的。剩下的每一个百分点，都是加工商可以争取的产量。

资料来源：PND 2026—2030《战略诊断》（第一卷）第IV.1—IV.2节。

进口账单就是可触达的市场

科特迪瓦公开了它为本可自产的商品所付出的外汇。这些不是估算，而是政府自己的数字。

年度进口支出（亿非洲法郎）



49%

全国动物与水产蛋白需求由本国生产满足的比例

60%

2024年大米自给率，2020年为50%——其余仍依赖进口

超过30%

水产捕后损耗率——计划明确指出的冷链与循环经济缺口

资本实际是怎样进来的



五条路径，各有其确定的法律工具。选错路径，是投资者在这里可能犯下的最昂贵的错误。

01 《投资法典》核准

2018-646号法令，经2024-857号法令修订，自2024年9月30日起施行。类别门槛与用工义务在该日发生变更——此前编写的指引均已过时。

02 行业协议

可与腰果加工协议、矿业协议、产品分成合同。补贴与预留产量都载于这些协议之中，而它们系谈判所得，并非行政授予。

03 PPP与特许经营

计划明确将PPP指定为公路、供水、废弃物与城市交通的融资路径。港口、收费公路与电力均有特许经营先例，美河（Mé）供水厂合作项目（2023-456号法令）是现成的范本。

04 工业与特殊园区

九个工业园区，其中多数已配套的土地仍然空置；另有科罗戈、邦杜库与塞盖拉的专属农业工业园区。土地取得与优惠方案是两场分开的谈判。

05 收购或合资

OHADA公司法（AUSCGIE）统一规范17国的公司载体、担保结构与强制执行。经营者集中申报可能需向西非经货联盟提出，并另行向西非经共体区域竞争管理局（ERCA）申报，而不只是向本国主管机关申报。在项目伊始把三个层级一并核查清楚，可以避免交割前条件在后期出问题。

一个17国市场，一个入口



阿比让与圣佩德罗是萨赫勒地区的出海口；而OHADA统一法的覆盖范围，远不止于此。

3国

布基纳法索、马里与尼日尔经科特迪瓦港口出海

6个市场

购买科特迪瓦电力的邻国电网

8国

同一关税同盟，同一货币（非洲法郎，与欧元挂钩）

17国

同一部商法——OHADA统一法



Ofori Law Africa LLP



一家总部位于阿比让的独立法律与税务顾问机构，在OHADA区域拥有由独立执业律师组成的合作网络。为跨国集团、投资基金、国际金融机构、国有实体与私募股权提供复杂跨境交易的架构设计、谈判与执行服务。

立足阿比让，服务法语非洲西部与中部。

OHADA公司与并购

西非经货联盟范围内的收购、合资、重组与战略投资，覆盖交易全周期。

融资、基础设施与自然资源

项目融资与公司融资、有担保与无担保授信、银团贷款、结构性融资，以及矿业、能源与基础设施。

税务、转让定价与海关

国内与国际税务、投资架构、跨境税务、稽查与争议。

西非经共同体与西非经货联盟竞争法

向本国主管机关、西非经货联盟委员会及西非经共同体区域竞争管理局（ERCA）办理经营者集中申报。

ESG与反商业贿赂

外来投资的治理架构、合规体系与廉洁风险管理。

投资者配套服务

公司秘书、数据保护、受益所有人申报、劳动人事、政府采购、移民与许可事务。

- 通过OHADA执业者网络，覆盖西非经货联盟、中非经货共同体及刚果民主共和国。
- 双语法律与税务专业团队；合伙人取得执业资格后拥有16至19年执业经验。

- 客户包括跨国集团、投资基金、国际金融机构与国有实体。
- 以第一手OHADA实务经验为基础，包括非洲开发银行与非洲法律支持机制的任职经历。

我们做过的同类项目

以下项目覆盖本报告所述的相同领域——项目融资与PPP、能源、基础设施、数字、消费，以及决定项目能否推进的各类审批。

项目融资、基础设施与PPP

- IMAAD Financial Group——Terre-Mer物流项目：以建设—运营—移交（BOT）方式、总额4,700亿非洲法郎，对国有炼油企业科特迪瓦炼油公司（SIR）的物流与港口设施进行现代化改造与扩建，采用有限追索权项目融资并配套照付不议包销安排；服务涵盖BOT架构设计、项目公司设立与股东安排、境内外EPC合同与土地协议，直至融资交割。
- DataConnect Africa SA（联合体牵头方）——刚果共和国国家数据中心公共服务特许经营项目：联合体架构设计、以项目融资逻辑与主管部委谈判特许经营合同、风险分配，以及可融资的运营维护框架。
- 国际金融公司（IFC）与环境卫生部——环境卫生与城市韧性项目：覆盖科特迪瓦三个大区的固体废弃物一体化处理系统。
- ENGIE——向BUTEC Group Holding出售其西非子公司（科特迪瓦、马里、布基纳法索、尼日尔），另在西非经货联盟六个成员国开展卖方尽职调查。
- Africa Data Centres——科特迪瓦与塞内加尔的土地取得及自由区子公司设立。
- IHS Côte d'Ivoire——《投资法典》许可申请、税收优惠分析及向主管机关递交申请。

公司、并购、竞争与监管

- Globis Acquisition Corp.——通过纳斯达克上市的特殊目的收购公司，以3亿美元收购Forafric的撒哈拉以南非洲子公司。
- MTN Group——向Visa International出售少数股权，并对MTN Côte d'Ivoire S.A. 与MTN MFS CI开展法律与监管尽职调查。
- Coris Holding——拟以约5,180万欧元收购渣打银行在喀麦隆、冈比亚与塞拉利昂的子公司及其科特迪瓦私人银行业务。
- Vitol与Vivo Energy——收购Vivo Energy在西非经货联盟五国的成品油下游子公司，并办理相关竞争与监管审批。
- Crown European Holdings（由Dechert转介）——向Kouti B.V. 出售Crown Packaging SIEM科特迪瓦公司最高85%的股权，涉及当地法与OHADA法、外汇管理及西非经货联盟竞争规则。
- 英美烟草（BAT）——向Adinkra Group转让注册商标，涵盖监管审查、合同起草及在多个西非法域的登记手续。
- CGIAR（非洲水稻中心）——依西非经货联盟外汇管理规定办理自科特迪瓦的跨境付款，并确保符合当地法律。
- CFAO集团——收购阿比让五家Leader Price门店。

我们如何协助投资者落地

从初步接触到第一笔收入，法律工作是有先后次序的。以下是一旦出错代价最高的几个节点。

1

评估

梳理行业监管制度、优惠资格与切合实际的时间表——在资金投入之前完成。

2

架构

OHADA项下的控股与运营主体、外汇管理、税务与税收协定分析，以及进入工具的选择。

3

谈判

各类协议、PPP与特许经营合同、产品分成合同、包销、土地与园区分配，以及本地含量安排。

4

审批

CEPICI核准、行业牌照、交易实际触发的经营者集中申报，以及融资先决条件。

5

运营与保护

合规、争议解决，以及在CCJA、科特迪瓦仲裁院或国际仲裁机构进行的仲裁，并依《纽约公约》执行。



欢迎与我们探讨您的进入方案

我们乐于结合贵方的授权范围与时间安排，逐一梳理上述十大机遇中的任何一项。

科特迪瓦阿比让科科迪Vallon区Des Jardins街Sayegh大厦二层
2nd Floor, Sayegh Building, Des Jardins Street, Vallon, Cocody, 455 Abidjan 22,
Côte d'Ivoire
+225 27 22 20 00 09 · contact@ofori-law.com

本文件仅为对所涉主题的概括性介绍与讨论，不构成律师与客户关系，亦不得用以替代针对具体情形的法律意见。Ofori Law Africa对基于本文件所采取或未采取的任何行动不承担责任。既往业绩不构成对类似结果的保证。文中数据取自《2026—2030年国家发展计划·战略诊断（第一卷）》及各页所列公开来源；标注[PND]者为科特迪瓦政府自身数据，在用于交易之前应对照原始来源核实。本中文本为便利阅读而提供，如与英文本有出入，以英文本为准。